生涯規劃與 名人 書 香 麗

無印良人

時間: 104年10月15日18:30~20:30

地點:光復校區國際會議廳第一演講室

講者:台灣無印良品股份有限公司 梁益嘉董事總經理

本學期第二場生涯規劃與名人書香講座,成功大學生涯發展與輔導就業組特 地邀請無印良品公司 梁益嘉董事總經理來演講。講座以「無印良人」為題,介 紹無印良品的品牌概念,詮釋為何沒有品牌的商品能夠成為許多人的喜好,透過 探究無印良品的品牌發展思考,提供年輕人作為生涯與職涯發展的借鏡。

講座邀請到兩位貴賓為我們致詞,首先是由學務處林志勝副學務長代表成功

大學致詞,接著是由經濟部投資業務處李旻禧副參 事擔任本場講座引言人。

梁益嘉董事總經理起初於超商擔任主管,約兩年後,轉至無印良品擔任店經理,經歷營運部專員、 區經理,一直到現今的總經理,他在無印良品的豐 富經歷,讓他在未來幾年,帶領著無印良品繼續蓬 勃發展。

無印良品目前員工總數 1,000 多人,但在 2014 年卻創下了 30.4 億的營業額,在天下雜誌 2014 年 服務業 500 大調查排名營業額 329 名,成長率 218



名、獲利率 122 名、百貨批發零售業績 51 名,更在 2015 年 CHEERS 雜誌「新世代最嚮往企業調查」中排名第六,實力不容小覷。

無印良品的品牌概念意味著 No Brand & Good Quality,大家對無印良品這個品牌一定都耳孰能詳,但大家一定都不曉得無印良品最早是從販售廚房用品起家的。無印良品於 1980 年以「有道理的便宜」訴求發跡,那時僅有 40 種商品,當時日本已購買昂貴的國外品牌為主流,或是購買低價但品質低劣的商品,消費呈現兩極化。無印良品時至今日已超過 7,500 種與生活密不可分的商品,銷售範圍更遍及世界 25 個國家。



「無印良品牌。」無印良品牌。」無印良品牌品牌品品的產商品化,與 也有人類 也不會 印 , 為此開發出 , 為此開發出 許多

商品。並不是「這樣很好」、「非這個不可」,吸引強烈嗜好性的商品。無印良品的目標是「這樣就好」的理性滿足感,並將此感受傳達給消費者。然而,「這樣就好」亦有等級之分,無印良品期待將此感受提升到最高層次。「這樣很好」隱約帶有自我與不協調之感,「這樣就好」則顯示出抑制與讓步的理性。另一方面,「這樣就好」或許包含著一點點妥協與不滿足,但提昇其層次後,妥協與不滿足將會消失不見。創造一個「這樣就好」的次元,以確實且充滿自信的態度去實現。為達成此目標,無印良品將近5,000項的商品重新檢視,以期達到無印良品所要傳達給消費者的品牌理念。

無印良品的商品特徵為簡約。超越極限的合理化生產流程所生產的產品,雖然相當簡單,但卻不是最小限度主義的型態。應該像是空的容器一樣,也就是單純、空白,才能容納每一個人的需求,自在性油然而生。無印良品的商品在大眾

心目中的印象是節省資源、低價格、簡單、不具名、自然取向等,無印良品接納 所有評價,並加以邁進。

現今,商品大多呈現兩極化發展,一個是使用新奇的素材、特殊的造型展現獨特性的商品,提升品牌的評價,開拓喜愛高價的客層。另一個則是極力壓低價格,用最便宜的素材、盡可能的省略生產流程,在勞資低廉國家進行生產的產品。無印良品不屬於任何一種。創立時以「無」的設計為目標,也了解到省略創造性無法產生優良的商品。因此摸索最適合的素材與製法、形狀,無印良品以「素」為宗旨,朝終極設計的目標邁進。另一方面,無印良品不僅僅以低價為目標,而是徹底省略不必要的生產流程,將豐富的素材與加工技術加入其中。也就是豐富的低成本,去實現最聰明的低價格。透過這樣的商品,宛如指北針的磁石一般,無印良品期望能繼續對生活展現出「基本」與「普遍」的價值。

無印良品藉由簡化的方式,生產出簡單且低價格的商品,不僅是日本,連世界都大吃一驚。但這樣的無印良品,也有其課題存在。其中一個就是去除不必要的生產流程所產生的矛盾。生產流程合理化可說是無印良品的基本,但簡化其過程並不代表商品魅力就會自動產生。例如「椅子」商品,若只是簡化製造的過程,並不會產生好的椅子。更何況日本是一個椅子文化尚淺的國家。椅子可說是不斷思考生活中累積的智慧後所產生的設計,再加上純熟的加工技術,方能產生成熟的產品。也就是說椅子集合了文化的智慧結晶。服飾、生活雜貨、家具、家電、食品等基本上都相同。了解每一個製品的背景並確實找尋該物品的本質,與過程的合理化一樣重要。

無印良品的理想目標,是只要顧客觸摸商品即可鼓舞一些生活意識,具有啟發性的商品。最適合的素材與製法,以及追求最適合的型態時,物品本質的魅力將自然而生。這種創造式的省略可說是一種理想,或者不應該說是「省略」,而應該稱之為「終極的設計」。也就是說,為正確的實現無印良品的思想,則需要高水準的設計。幸運的是,無印良品的思考方式,隨著擴充到世界各地後獲得許

多共鳴。許多經驗豐富且優秀的設計師都知道無印良品,不僅僅是知道,甚至愛 用無印良品的商品。他們就是無印良品潛在的好幫手,為無印良品提供智慧。

梁董事總經理也以義大利設計大師 Enzo Mari 為例,這位設計大師為無印良品設計出桌子與椅子。「我從 50 年前就是無印良品了」,是大師的口頭禪,他並表示:「不應該只是大量的販售,而是應該與消費者取得溝通,討論設計的文化內容才是。」當然,大師的作品也都是無印式的,並不會冠上設計師的名稱而作為一個品牌。集合到無印良品處的創意,都是「被發現出的普通」,並不是誰的著作。



概念的基礎從未改變過。隨時確認中心思想,並開始與世界的文化或創意,以及才能做交流。為了生活產生的「必然」與「普遍」,將會以地球規模等級似的加以發現並集合在一起,而無印良品已經展開了這樣的行動。

要怎麼樣才能住得好呢?無印良品有幾個關於居住的提案。其中一個就是「編



輯」的思考方式。生活的空間並不是 依建築的型態而決定的,應該是累積 日常生活後,逐漸形成居住的空間並不 是自然的狀態。無印良品眾多的背景都 以一個思想實穿,亦即追求制的「填入」 簡單。第二點則是居住空間過剩的「填入」 簡單。第二點則是居空間過剩的問題。 個別房子空間過剩的問題過過的問題。 無印良品思考合理的收納可以及透過的問題過過的問題過過的問題過過的日子空間分割,使空間分割的問題過過的日子空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使空間分割,使一定設計。 無印良品質,進而建構出舒適的住所。

世界上開始產生一種意識,大眾漸漸了解到低價生產或只靠外表的賦予品牌等,都無法獲得滿足。從流傳已久的地方經過歲月累積所生產的物品,才能傳遞方便使用的內涵。在生活的文化中所累積的美意識,都隱身於物品的或作法上,人們則藉此吸收豐富的涵養,感受充實與幸福的滋味。無印良品並非只是商品的集散地,而是為生活每一個角落仔細做思考的集合體。無印良品認為真正重要的事,應該以簡單卻貼心的方式呈現,無印良品期望成為顧客更貼心的存在。

無印良品以水自許。水是沉穩、不可少的,總是在人們身旁,提供休憩與滋潤。沒有酒的華麗、香水的吸引人,但是人們的基本健康因為它的持續純粹而獲得保障。如同一句諺語所說:「滴水可以穿石。」沉穩的水經過悠悠歲月,連山也可以切削,有時甚至展現擊碎岩石的巨大自然力量。無印良品也想像水一樣,

有那樣的力量,卻堅持悠然流行到世界的每一個角落,去到人們追尋的空間。無 印良品永遠像水一樣,細水長流的陪伴大家。

無印良品在 1980 年誕生時,最初的構想就是為了排除無謂的浪費,剛好與今日的環保意識不謀而合。無印良品的商品皆由「嚴選素材」、「檢視生產流程」、「省略不必要的包裝」為起點,徹底避免浪費,甚至以發揮材質原本的素材魅力為發想,以日本自古以來「素」為中心思想的一種美感意識,也可以說是簡約並非樸素,反而具有超越豪華的迷人魅力。此外,在追求個性與嗜好的時代中,去除這些多餘的因素後,將使用的可能性留給顧客,方能發揮不同的個性。

自然,是無印良品創立以來一直追求的方向,保留天然素材的原始顏色、使用未經加工的紙和布,不斷地發掘材質本身原有的魅力,無印良品由此而生。無印良品的服飾不以時尚為訴求,也不受潮流影響,而是展現出適合每日穿著的原貌。當感受到自然素材帶給肌膚溫和觸感與良好穿著感的同時,那種活出自我的感覺可謂真正的富足。無印良品希望帶給顧客「好感生活」的體驗。

最後,主講人回歸到主題「無印良人」。「無印」,就像是沒有填入內容的空白格,格子中沒有正確答案,只有人們對生活及工作價值的不同看法;「良人」,沒有準備好的答案,但捫心自問卻可以發現無限的可能!本場講座帶領大家深入了解無印良品的發展理念及歷程,讓大家了解為何沒有品牌的商品能夠成為許多人的喜好,提供年輕人做為未來發展的典範!